



エノたより 2011 11月号

【発行】 榎本工業株式会社 代表 榎本信明

埼玉県北埼玉郡騎西町中種足1686/TEL0480-73-1526/FAX0480-73-0614

VOL. 50



URL <http://www.enomoto-k.net>

e-mail : enomotokougyou@cocoa.plala.or.jp

7ヶ月振りに失礼いたします。

みなさま、こんにちは。4月号から間が空いてしまい、7ヶ月ぶりのお便りとなってしまいました。ちょうど、新しい弊社のホームページ作成に着手しておりまして、そちらの方に注力していたため、書こうという思いはあったものの、ついつい後回しにしてしまいました。そして、9月に新しいホームページも立ち上げることができ、現在、細かい手直しをしたり、運用しやすいように微調整を行っているところでございます。新しいホームページでは、親しみやすいようにカンガルーのキャラクターをメインにしました。今後はこのキャラクターも可愛がって頂けましたら幸いです。よろしくお願い致します。

<http://www.kaitai-kangaru.com/>



「TPO別」 会社の「因数分解」

いきなりですが、所属する（社）川越青年会議所の主催による経営セミナーに参加しました。

講師は（株）船井総合研究所 代表取締役会長の小山政彦さんでした。

冒頭は「時流」についてのお話し。最近では結婚観が変わりそれに伴って消費行動にも変化が出ているとのこと。従来通りの販売をしているお店の売上は6～7割減。時流に合った展開をしているお店は史上最高益となっているとのこと。

かくして「売上が悪いのは景気のせいではない。経営者のせいだ！」とキッパリおっしゃっていました。経営者のすべき事として、会社の「因数分解」を挙げていました。

- 残すもの ■変えるもの ■捨てるもの
- 新しく取り組むもの

この4つを時流に合わせて分類し、実践することの重要性を説いていました。

また、最終的に経営者の仕事は「潰さないこと」だと。「好景気の時にしっかりと利益を確保して、不景気の時にしっかりと耐え抜くのが経営者の責任です」

小山さんの数値の裏付けのある論理的な展開と、情熱迸る熱弁に、会場は「納得の渦」でした。

もしご興味湧きましたら、小山さんの近著をお読み頂くことをおすすめします。



*講師控え室にて記念撮影
私も体は大きい方ですが…
並ぶと「圧迫感」ありますね。



～今月の一冊～ の教科書



「ザ・マネーゲーム」から脱出する法

VOICE 刊
1,400円+税
ロバート・シャインヘルド 著
本田 健 訳

本当は、あまりおすすめしたくありません。読み始めは「???」で、途中は「??」「!」「!？」で読み終わると「!!!」という感じです。誰にも楽しめる本だとは思いませんが、私はこの本に出会って良かったと思っています。

編集後記

先日、晴れた休日に仲間と共にツーリングに行きました。4～5時間のちょこっとしたツーリングでしたが、紅葉の峠をゆったりと流す時間はとても心地よくストレスから解放されました。。また行きたいなあ。

紙面についてのお問い合わせ・ご要望等は

解体工事・駐車場造成等のお問い合わせは

TEL 0480-73-1526 担当 榎本まで
FAX 0480-73-0614
e-mail enomotokougyou@cocoa.plala.or.jp

ご不要の場合はご面倒でも一声お掛け下さい。
ただちに発信を停止させていただきます。